

**“ proposta di attività professionale integrativa “**

Egregio Intermediario Assicurativo,

l'attuale momento socio economico impone costantemente nuove scelte per poter continuare ad essere propositivi nel proprio mercato di riferimento, fornendo ai propri clienti sempre più servizi innovativi, di qualità, semplici, di necessità primaria ed etici.

Il cliente chiede di impiegare al meglio i propri risparmi attraverso forme di copertura sicure ed efficaci, e questo per la salvaguardia del proprio tenore di vita, il mantenimento del proprio patrimonio e, prima di tutto, per far fronte agli imprevisti relativi alla tutela della salute sua e dei propri famigliari che rappresenta indubbiamente il bene primario di ciascuno.

Ed allora perché non offrire anche soluzioni alternative nell'ambito delle varie forme di previdenza ed assistenza? Si tratta di fornire un servizio essenziale, ottimamente remunerato con elevate provvigioni, ed evitare che queste risorse vengano indirizzate verso altri canali al di fuori della Sua attività professionale.

Le varie forme di assistenza in ambito sanitario (infortuni, malattie, interventi) trovano una risposta, sia per privati che per aziende, nelle forme classiche della assicurazione (con problemi di costi elevati e possibili scoperture e disdette) ovvero della mutualità, forma ancora poco sviluppata in Italia (tramite le Casse Mutue aziendali od associative) ma che invece è dominante in altri paesi europei più sviluppati. I vantaggi sono notevoli: non si paga un premio ma una quota associativa, si gode di detrazioni fiscali, si viene trattati da socio e non da controparte, non è prevista la disdetta unilaterale da parte della Impresa, nemmeno nei primi due anni.

La Società Generale di Mutuo Soccorso Aglea Salus, presente su tutto il territorio nazionale con una rete di strutture convenzionate per l'assistenza diretta, ha posto in campo questa filosofia dando la possibilità ai propri Soci di scegliere diverse combinazioni di sussidi secondo le esigenze di ciascuno; Aglea Salus nasce per realizzare un sistema di sanità integrativa diffusa che possa rispondere in maniera efficace ai bisogni di tutela dei cittadini, ottimizzando le disponibilità economiche già impiegate dalle aziende e dalle famiglie in questo settore, offrendo ai propri associati prestazioni mediche a costi agevolati, un corretto e veloce accesso alle informazioni e alla diagnosi precoce.

Stiamo collaborando ad incrementare la rete con una campagna conoscitiva in tutta Italia; ecco perché ci rivolgiamo a Lei, presente da anni nel settore, per promuovere un incontro finalizzato ad una reciproca conoscenza, per una visione del Mondo Mutualistico e dei vantaggi dell'essere un Socio Informatore (quello che nella assicurazione è l'Intermediario/produttore). Aglea Salus avrà così modo di presentarLe nel dettaglio il rapporto che gradirebbe intrattenere con Lei e che prevede, dopo un breve incontro formativo gratuito presso l'Aula Magna del Cesform a Roma, l'avvio di un rapporto professionale di sicura soddisfazione anche sotto il profilo economico con interessanti commissioni ricorrenti. L'incontro è libero ed assolutamente gratuito.

Si tratta di una attività complementare al Suo lavoro ed assolutamente non in contrasto con il Suo ruolo di Intermediario Assicurativo o con il Suo mandato, e che non richiede iscrizioni ad Albi o particolari competenze. Venga all'incontro informativo per capirne di più e cogliere questa occasione.

Attendiamo un suo cenno di risposta e di disponibilità all'incontro di novembre/dicembre all'indirizzo email: [info@cesform.it](mailto:info@cesform.it); sarà gradita l'anticipazione di una Sua breve presentazione professionale.

Nell'auspicio di aver sollecitato la Sua attenzione, sia per l'ampliamento dei servizi al cliente sia per gli aspetti operativi e gli elevati ritorni economici, cogliamo l'occasione per porgere distinti saluti.

CESFORM

Roma, 15 novembre 2016

**PRENOTARSI ALL'INCONTRO SENZA IMPEGNO E' SUO INTERESSE**